

MNENJE

Strokovnost in odprtost v našem partnerstvu s podjetjem Dr. Falk Pharma

S podjetjem Ewopharma uspešno sodelujemo že več kot dvajset let. Skupno poslovanje smo začeli z znamkama Salofalk® in Ursofalk® v nekaj izbranih državah, vse to pa je preraslo v dolgotrajno sodelovanje, v okviru katerega podjetju Ewopharma zaupamo trženje, prodajo in registracijo obsežnega nabora izdelkov Dr. Falk po vsej vzhodni Evropi.

Podjetje Ewopharma ima v tej regiji obsežno in uveljavljeno mrežo, kar nam je omogočilo razširiti svoj obseg. K temu je močno pripomoglo strokovno znanje podjetja Ewopharma in poznavanje omenjenih trgov, na katera bi bilo sicer težko prodreti. Podjetje Ewopharma je zaupanja vreden partner, naše sodelovanje pa vselej spremljata strokovnost in odprtost.

Brez vsakršnih zadržkov lahko podjetje Ewopharma priporočimo tudi drugim farmacevtskim podjetjem, ki si želijo prodreti na tržišča srednje in vzhodne Evrope. S tem izjemno koristnim partnerstvom si želimo nadaljevati tudi v prihodnje.

V podjetju Dr. Falk Pharma smo specializirani za razvoj in prodajo farmacevtskih izdelkov s področja gastroenterologije in hepatologije. Naši izdelki so večinoma na voljo na recept in so naprodaj v 65 državah, pri tem pa pogosto sodelujemo z lokalnimi partnerji, kakršno je podjetje Ewopharma.

V okviru našega sodelovanja s podjetjem Ewopharma smo bili vselej zelo zadovoljni. Začeli smo s skromnim naborom izdelkov na tržiščih na Poljskem, Češkem, Slovaškem, v Bolgariji in Romuniji. S pomočjo podjetja Ewopharma se nabor izdelkov Dr. Falk na tržiščih srednje in vzhodne Evrope že od konca 90. let prejšnjega stoletja, ko se je naše sodelovanje pričelo, vztrajno širi.

Omenjena tržišča za trgovce farmacevtskih proizvodov predstavljajo številne izzive, med katere spadajo tudi razmeroma nizke cene in seveda konkurenčni pritisk drugih trgovcev. Dodaten izziv, ki se je pri naši odločitvi za sklenitev partnerstva s podjetjem Ewopharma izkazal za ključnega, je znatno zmanjšanje tveganja pri vstopu na omenjene trge, saj je tveganja neplačila nosilo podjetje Ewopharma. Navdušeni smo bili tudi nad močno prisotnostjo podjetja Ewopharma v mnogih državah regije, saj ima podjetje vzpostavljeno obsežno in uveljavljeno mrežo predstavnikov za zdravstvene izdelke. Dobro so poznani na posameznih tržiščih in ključnih segmentih trgov, kar se je izkazalo za odločilen dejavnik pri uspešnem vstopu v regijo srednje in vzhodne Evrope.

Podjetju Ewopharma zaupamo trženje in prodajo naših izdelkov na tržiščih srednje in vzhodne Evrope, pri čemer s pridom izkoriščamo njihove strokovne izkušnje ter mrežo zdravnikov in bolnišnic. Poleg tega nam podjetje Ewopharma nudi prvovrstno podporo pri registraciji naših izdelkov in pridobivanju dovoljenj zanje na omenjenih tržiščih. Ker so strokovnjaki na tem področju, se je njihovo poznavanje pravnih sistemov in postopkov registracije izkazalo za nepogrešljivo.

Ekipa podjetja Ewopharma je vselej izjemno strokovna, pa naj gre za sodelovanje z izkušenimi strokovnjaki na področju trženja, prodaje in pravnih vprašanj na sedežu podjetja ali lokalnimi strokovnjaki na posameznih tržiščih. Naše sodelovanje je osnovano na zaupanju, saj se lahko zanesemo nanje v povezavi z obširnimi naborom naših proizvodov na omenjenih ključnih tržiščih. Dodaten ključni dejavnik, ki opredeljuje naše sodelovanje s podjetjem Ewopharma, je odprtost in odzivnost, ki sta v naši industriji izjemno pomembni vrednoti.

Menimo, da nas v sodelovanju s podjetjem Ewopharma čaka svetla prihodnost. Želimo si še dodatno napredovati v poslovanju, zato je podjetje Ewopharma za nas pomemben partner in veselimo se še mnogih let sodelovanja.